ПЕРМСКАЯ ГИЛЬДИЯ ДОБРОСОВЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

МАРТ 2023

Руслан Лузин: «Нужно любить свое дело»!

Как вступить в Гильдию?

ПРОЕКТ «Юный предприниматель» как часть Ильинского органического кластера!

РАЗГОВОР ПО ДУШАМ

ЮРИЙ ПОДВИНЦЕВ
РУСЛАН ЛУЗИН
ПАВЕЛ ТИТОВ

НОВИЧКИ

ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ»

НАШИ МЕРОПРИЯТИЯ

ДАЙДЖЕСТ МЕРОПРИЯТИЙ
ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ

БУДНИ ГИЛЬДИЙЦЕВ

ФОТОСТУДИЯ «АЛЕНДВИК»
КУРСЫ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ ДЛЯ ДЕТЕЙ
БАЗА ОТДЫХА «СПОРТ»
ПРОЕКТ «ЮНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ» И ИЛЬИНСКИЙ ОРГАНИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР

КАК ВСТУПИТЬ В ГИЛЬДИЮ?

КОНТАКТЫ

ПЕРМСКАЯ ГИЛЬДИЯ ДОБРОСОВЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Уважаемые Гильдийцы!
Напоминаем вам, что у Гильдии есть сайт **http://gildia-perm.ru/**

Социальные сети
https://vk.com/gildiya59
http://instagram/gildiaperm
https://t.me/gilgiaperm

Если вы хотите, чтобы о вашей компании появилась информация в социальных сетях, свяжитесь с
Людмилой Кутюхиной,
+7 (922)324-44-58 или
Светланой Заводовой,
тел.: +7 (965)559-82-27.

Подписывайтесь на наши социальные сети и будьте в курсе всех наших новостей!

ДОРОГИЕ КОЛЛЕГИ, ГИЛЬДИЙЦЫ!

Встречайте первый в 2023 году номер корпоративной газеты!
Весна вступила в свои права, а это значит, что природа вновь начинает просыпаться и расцветать. Путь такое же оживление и позитивные перемены происходят и в вашем бизнесе! Плодотворного вам сезона!

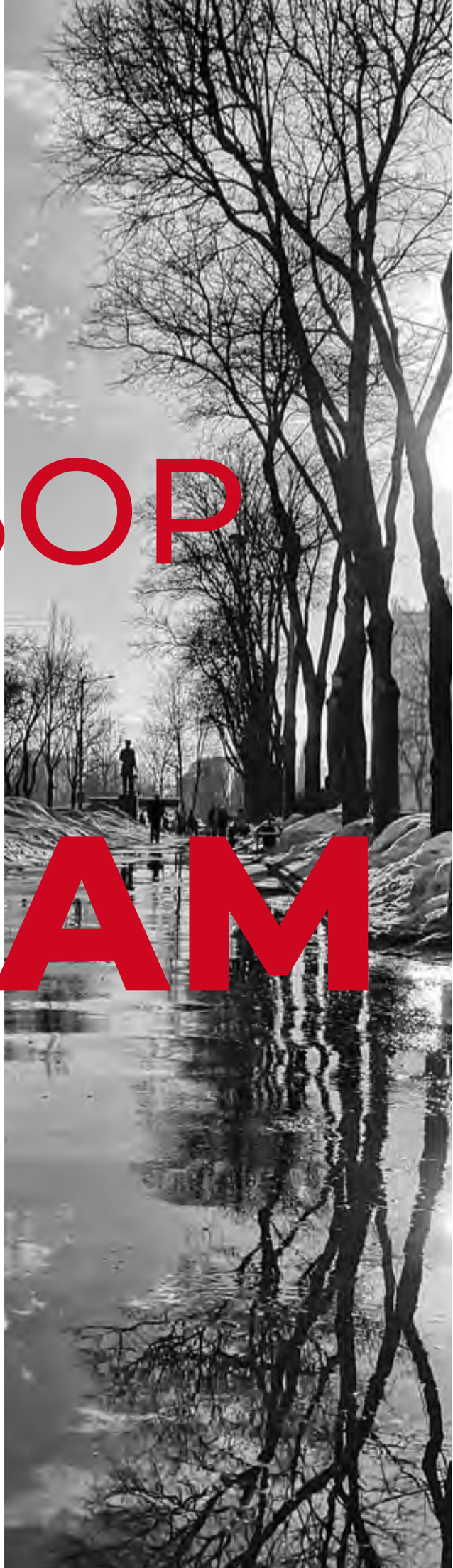
Мы же в Гильдии продолжаем трудиться над организацией самых актуальных образовательных и экспертных мероприятий. Начал работу клуб «Осознанные инвестиции». Много планов и у других руководителей рабочих групп. Продолжаем также вместе заниматься спортом и отдыхать. Будет много сюрпризов, держите руку на пульсе наших новостей.
Главными героями этого выпуска стали гильдийцы директор ООО «АКБ Мастер» Руслан Лузин, генеральный директор ООО «Спектр Групп» Павел Титов и генеральный директор ООО «Модульные системы «ВИНЦ» Юрий Подвинцев.

Рады приветствовать в наших рядах компанию «Полигарх-ФИНАМ». Ее коммерческий директор Маргарита Соколова тоже стала героиней интервью.

Обратите внимание на материал о проекте «Юный предприниматель». Это важная лично для меня история и я надеюсь на интерес и вашу поддержку. Очень насыщенный и интересный номер.
Читайте и распространяйте!

РАЗГОВОР ПО ДУШАМ

В ЭТОЙ РУБРИКЕ МЫ БУДЕМ ОБЩАТЬСЯ С ЧЛЕНАМИ ГИЛЬДИИ НА САМЫЕ РАЗНЫЕ ТЕМЫ. БИЗНЕС, УВЛЕЧЕНИЯ, ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В АССОЦИАЦИИ – ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ БЛИЖЕ!



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО «МОДУЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ «ВИНЦ».

ЮРИЙ ПОДВИНЦЕВ: «ЛОЗУНГ КОМПАНИИ – ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА»!

– Юрий Викторович, с чего начиналась компания «Винц»?

– Начало деятельности компании «Винц» было связано с поставкой, монтажом и обслуживанием систем холодоснабжения и вентиляции. Мы сделали такие объекты как мясокомбинат «Кунгурский», магазины Metro, «Лента». Также на разных предприятиях мы делали технологическое охлаждение, осуществляли поставку и монтаж холодильного оборудования камер большого объема, производили работы по устройству вентиляции и ее обслуживания, сделали каток «Победа» и решили, что необходимо продолжать нашу деятельность в производстве, так как не все оборудование было хорошего качества.

Так и родилась идея сделать оборудование, связанное с вентиляцией. Это направление вентиляции, которое связано с воздухоочисткой. На сегодняшний момент у нас в производственной линейке есть около двадцати разных агрегатов, функционал которых можно увеличить или уменьшить в зависимости от модулей. Наше оборудование на промышленных предприятиях позволяет

уменьшить расходы на электричество и отопление посредством очистки от загрязнителя воздуха без удаления его на улицу.

– Какие услуги вы оказываете?
Осуществляем решение таких задач, как очистка воздуха в технологических процессах лазерной резки, плазменной резки, сварке изделий из металлов, лазерной гравировке и очистки, плазменной и лазерной наплавке.

– Кто ваши клиенты?
– Наши клиенты – это малые, средние, крупные предприятия России, стран СНГ и Евросоюза. Мы осуществляли поставки в Казахстан, Беларусь и Болгарию, основными нашими заказчиками являются предприятия России, от Калининграда до Владивостока.

– Какие нормы регламентируют качество вашей продукции?
– Начиная разрабатывать оборудование, мы опирались на мировой опыт. У нас уже были на тот момент партнеры по поставке комплектующих в Германии, в Италии и в России. Участвовали на многих международных выставках, в том числе Германии в Нюрнберге, где мы видели все преимущества и недостатки оборудования. Опираясь на знания и опыт, мы взяли лучшее для разработки собственного оборудования, создали свой промышленный дизайн, улучшили компоновку оборудования. Все наше оборудование имеет патенты. Оно уникально, полностью разработано нами.

Важно отметить, что основными критериями разработки оборудования были качество и цена. На сегодняшний момент оборудование компании ООО «Винц» является одним из самых качественных и насыщенных по наполнению, по применению, по универсальности. При этом цена на наше оборудование очень хорошая, так как все процессы производства находятся в одних руках. В наши установки можно поставить разные модули, расширить их без доработки основы.
Все оборудование имеет сертификаты безопасности. Компания работает в соответствии с ISO. При разработке оборудования преследовалась цель, чтобы его можно было поставить в Евросоюз, поэтому оно разработано по нормам ERP – это нормы энергоэффективности. Мы

можем поставлять наше оборудование в Евросоюз, и оно будет там сертифицировано.

– Как осуществляется контроль качества на производстве?

– Контроль качества выполняется на всех этапах производства каждым сотрудником, который производит данную работу. Также 100% контроль осуществляется на стенде испытания с имитацией всех режимов работы. Мы развиваем ответственность каждого человека на каждом этапе производства – на нашем предприятии сотрудник отвечает за выпуск продукции от нуля до упаковки и отгрузки.

– Какие сервисные услуги вы оказываете своим клиентам?

– Наша компания осуществляет сервис по России и Казахстану. На данный момент мы ищем сервисных партнеров, дистрибьюторов, дилеров, с помощью которых мы будем ближе к нашему заказчику.

– Как бы вы определили миссию компании?

– Лозунг компании «Винц» – «Экологическая безопасность человека, предприятия, страны, планеты». Наша цель – оснастить нашим качественным оборудованием, которое позволяет снизить общие загрязняющие выбросы на предприятиях в атмосферу. Создать экологически безопасную среду для нас и сохранить ее для потомков. Это ответственность, которую должны нести все предприятия и люди.

– Как компания будет развиваться дальше?

– У нашей компании очень большие планы по расширению производства. В прошлом году мы переехали и увеличили производственные площади в два раза. В этом году мы планируем вырасти на 50% по выпуску продукции, будем внедрять новое оборудование. Также в марте-апреле мы запускаем новое направление – производство модульных домов, которые будут использоваться людьми для отдыха на природе. Весной готовые образцы планируем представлять на выставках Пермского края, Москвы и Екатеринбурга.

ООО «Модульные системы «ВИНЦ»
ул. Хлебозаводская, 16А, корп. 1;
Тел.: +7 (342) 201-70-45.
www.vintc.ru

ВИНЦ
модульные системы

РУСЛАН ЛУЗИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ ООО «АКБ-МАСТЕР».

РУСЛАН ЛУЗИН: «НУЖНО ЛЮБИТЬ СВОЕ ДЕЛО»!

– Руслан, расскажите об основных этапах становления компании.

– Изначально мы занимались обслуживанием и ремонтом складской техники. Компания «АКБ-Мастер» появилась как новое направление работы этой компании.

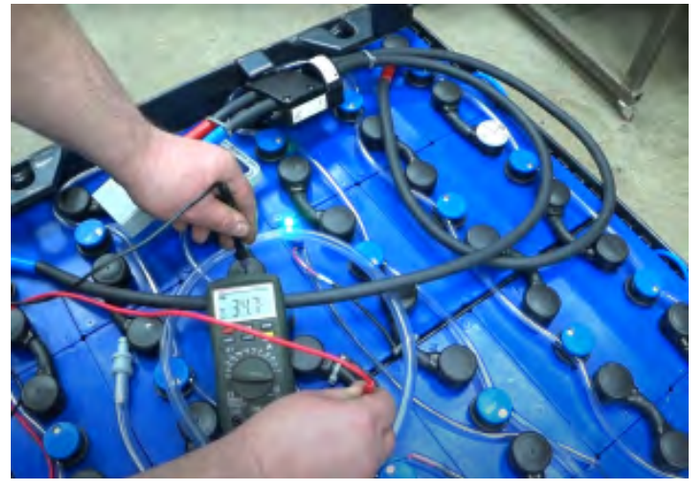
Со временем появилось все больше техники, работающей на электротяге, одним из элементов которой является тяговая промышленная аккумуляторная батарея.

Мы обратили внимание, что никто не занимается обслуживанием аккумуляторной батареи, поэтому у нас с сотрудниками родилась идея образовать компанию, которая будет заниматься именно обслуживанием, восстановлением, вводом в эксплуатацию промышленных аккумуляторных батарей. Для этого мы закупили необходимое оборудование, прошли обучение и начали нарабатывать опыт.

– А в чем преимущество вашей компании?
– В отсутствии конкуренции. Многие считают, что аккумуляторную батарею проще заменить, чем поддерживать в технически исправном состоянии, обслуживать и продлевать срок ее эксплуатации. А мы умеем это делать.

– Руслан, приведите в пример цифры и факты, которые говорят об успешности и стабильности компании.
– Компания «АКБ-Мастер» образовалась в 2018 году. С тех пор мы наработали огромную базу клиентов, многие из которых стали нашими постоянными заказчиками услуг. Некоторые даже переходили с техники, работающей на двигателях внутреннего сгорания, на технику, работающую на электротяге, – у нас, соответственно, появился большой полигон испытаний.
Я думаю, мы пересмотрели уже тысячу батарей! За нашими плечами хороший опыт работы с аккумуляторными батареями, начиная от самых простых кислотных до современных литий-ионных аккумуляторных батарей.

– Руслан, а почему восстановить аккумулятор проще, чем заменить его?
– Я бы не называл это «восстановить». Мы производим ремонт аккумуляторных батарей, правильнее назвать обслуживание. Аккумуляторная батарея работает в циклическом



режиме, соответственно, при неправильной эксплуатации появляется сульфатация. У нас есть специальное оборудование, которое производит десульфатацию аккумуляторных батарей. Такими методами мы «раскачиваем» батарею, увеличивая ее номинальную емкость, то есть, мы еще производим анализ аккумуляторной батареи и сообщаем клиенту, есть ли смысл эту батарею дальше вводить в эксплуатацию или ее проще заменить.

– Какие гарантии вы даете своим клиентам?
– После ремонта мы тестируем аккумулятор и затем получаем четкое понимание, какой емкости этот аккумулятор. Тогда мы можем смело давать гарантию – в среднем, она длится шесть месяцев.

– Руслан, у вас есть YouTube-канал компании. Какую информацию можно там найти?
– На YouTube-канале мы выкладываем практически всю информацию, которую мы проделываем: выбираем

самое интересное, делимся своим опытом, показываем зрителям, что именно мы делаем, как мы это делаем, какие результаты получаем, то есть вообще все этапы деятельности.

– В чем залог успешного бизнеса?
– На мой взгляд, прежде всего должно быть интересно заниматься своим делом, нужно болеть им, любить, стремиться развиваться! Финансовое развитие не заставит себя долго ждать, если вы будете профессионалом в своем деле.

– Руслан, поделитесь своим секретом преодоления кризисов.
– Как такового секрета нет. Нужно просто больше двигаться, развиваться, заниматься чем-то, искать какие-то новые пути, быть ближе к клиентам, чувствовать, что им нужно в данный момент. Мы, как и все компании в сфере услуг, зависим от клиентов, соответственно, нужно больше уделять внимания их потребностям.

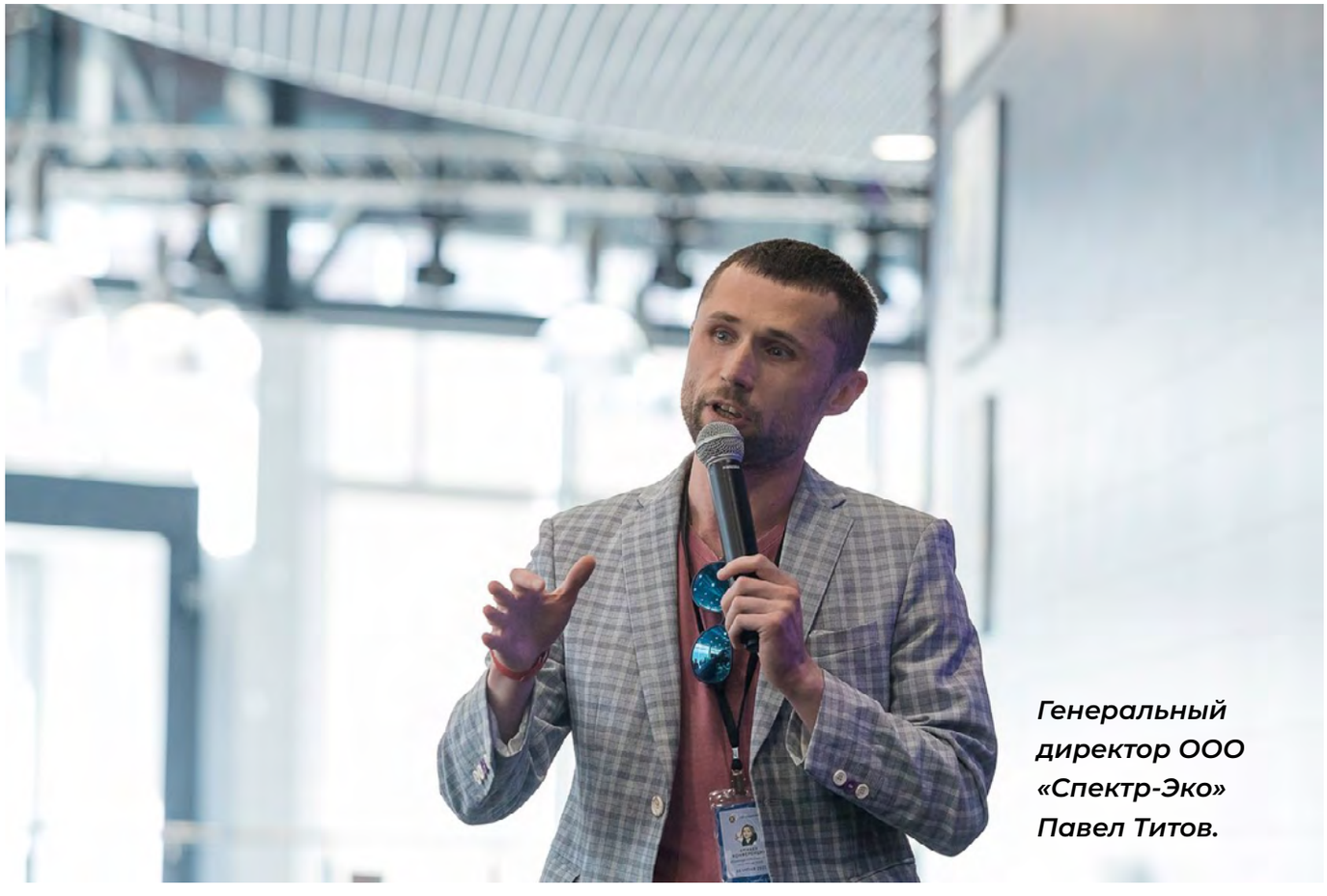
– Как компания будет развиваться дальше?
– Мы будем дальше двигаться в направлении сервиса обслуживания аккумуляторных батарей. В планах организовать производство новых аккумуляторных батарей уже под брендом своего качества и в этом ключе развивать рынок источников питания.

НУЖНО ПРОСТО БОЛЬШЕ ДВИГАТЬСЯ, РАЗВИВАТЬСЯ, ЗАНИМАТЬСЯ ЧЕМ-ТО, ИСКАТЬ КАКИЕ-ТО НОВЫЕ ПУТИ, БЫТЬ БЛИЖЕ К КЛИЕНТАМ, ЧУВСТВОВАТЬ, ЧТО ИМ НУЖНО В ДАННЫЙ МОМЕНТ.

– Руслан, что дает вам членство в Гильдии?
– Мне нравится, что здесь общаются и обмениваются опытом предприниматели из разных сфер бизнеса. Это очень важно! Бывает так, что экспертность людей из других ниш оказывается ценной в твоем деле. А коллеги подобными инсайтами поделиться просто не могут в силу отсутствия опыта. Очень ценю это

АКБ MASTER
ACCUMULATOR SERVICE

ООО «АКБ-Мастер»
Пермь, ул. Рязанская ул., 103/2;
Тел: +7 (342) 226-40-40,
+7 (958) 142-03-36.
www.akbmaster.pro



Генеральный директор ООО «Спектр-Эко» Павел Титов.

ПАВЕЛ ТИТОВ: «СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВИЛ ГАРАНТИРУЮТ УСПЕХ В ПОЛУЧЕНИИ ТЕНДЕРА»!

– Павел, какими нормативными актами регулируются закупки?
– Есть два основных закона 44-ФЗ и 223-ФЗ. 44-ФЗ – это государственные бюджеты. 223-ФЗ – это коммерческие компании крупные, монополии и так далее. И много подзаконных актов.

– Насколько возможно в этой теме разобраться самому или обязательно нужна консультация эксперта?
– Я считаю, что самому разобраться можно во всем, но сколько на это потребуется времени? А тема это гигантская! Если учитывать сами регулирующие законы, регламенты работы торговых площадок, решения судебных или антимонопольных органов. Сейчас все постоянно меняется, постоянно что-то обновляется и в техническом, и в юридическом плане – это бездонный океан. Честно говоря, я считаю себя профессионалом,

но знаю процента 3 от того, что вообще можно знать в этом направлении. Если говорить в разрезе закупок, если посмотреть требования к участникам, посмотреть условия договора, посмотреть условия выполнения, штрафы или еще что-то – то там, конечно, можно испугаться. Если в первый раз особенно пытаешься разобраться.

– Павел, как государственные заказчики отстаивают свои интересы?

– Государственные заказчики – это такой же игрок на рынке, который преследует свои интересы. И это нужно учитывать. Иногда появляется риторика в виде – государство нам должно помогать. Нет.

– Как заказчики выбирают себе подрядчиков?

– Есть три основные процедуры. Это котировки, электронные аукционы и конкурсы. Есть ещё закупки у единственного поставщика, но мы их не рассматриваем. Мы сейчас говорим о конкурентной истории. Котировки и аукционы – это ценовой критерий, конкурс – когда дополнительно к цене прилагается опыт, какие-то лицензии, какие-то прочие определяющие критерии.

– Павел, от чего нужно преодостерчься, если компания решила заниматься тендерами?

– Первое – это актуальность. Нужно проверить, есть ли закупки-тендеры по вашему основному направлению,

анализировать нужно в течение всего прошлого года или двух лет.

Второе – время. Нужно выбирать тендер с минимальным временем процесса получения денег от заказчика. То есть, если вы решились, не нужно выбирать заявки или тендеры, у которых год исполнения и только через год вы получаете деньги. Выбирать нужно с минимальным сроком участия, минимальным сроком выполнения заказа и, как следствие, с минимальным сроком получения денег. Вы должны минимизировать время получения денег от заказчика.

Третье – цена ошибки. Для начала не нужно брать крупные, большие контракты. Начинать нужно с малых закупок с небольшой начальной максимальной ценой и её просто опробировать. Следующий момент – это прогнозируемый результат. Необходимо сделать некий экспресс-анализ, кто вообще в данных закупках участвует, кто ваши региональные заказчики, кто выигрывает. И уверенность в победе – это уверенность в продукте или услуге. То есть если вы чувствуете, что если на вас свалится объем в два раза больше, то вы уверенно сможете его выполнить.

И последний, наверно, блок – это системность. То есть если вы видите много заявок, минимальный срок получения денег от заказчика, минимальная цена ошибки, у вас прогнозируемый результат, то есть вы понимаете конкурентов и так далее, у вас уверенность, что вы выполните его. Системность означает, что вы можете потом этот успешный опыт масштабировать. То есть вы можете взять второй, третий, четвертый заказ на эту продукцию. То есть у вас есть потенциал роста участия в данных закупках.
Вот эти пять блоков, взятые через «и» гарантируют огромную вероятность успеха.

ООО «Спектр-Эко»
ул. Куйбышева, 106, офис 210;
Тел.: +7 (963) 859-82-75.
www.spectr-zakupki.ru

Спектр закупки

ПРИВЕТСТВУЕМ НОВЫХ ГИЛЬДИЙЦЕВ

ООО «ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» СТАЛА ПЕРВОЙ В 2023 ГОДУ ПРИСОЕДИНИВШЕЙСЯ К ГИЛЬДИИ КОМПАНИЕЙ. ПОЗДРАВЛЯЕМ И ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ! ПО НАШЕЙ ТРАДИЦИИ МЫ ЗНАКОМИМ ВАС С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НОВЫХ КОЛЛЕГ В СПЕЦИАЛЬНОЙ РУБРИКЕ «НОВИЧКИ».

БЫТЬ В ГИЛЬДИИ – ЗНАЧИТ БЫТЬ ПРИЗНАННЫМИ САМЫМИ АВТОРИТЕТНЫМИ БИЗНЕСМЕНАМИ ГОРОДА, ЭТО 100% ЧИСТАЯ РЕПУТАЦИЯ И ДОБРОСОВЕСТНОСТЬ.

ЕСЛИ ВАС ЗАИНТЕРЕСОВАЛА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАКОЙ-ТО КОМПАНИИ, У ВАС ВОЗНИКЛА ИДЕЯ КОЛЛАБОРАЦИИ ИЛИ ВЫ ХОТИТЕ СДЕЛАТЬ ЗАПРОС НА ТРЕНИНГИ/ЭФИРЫ/МАСТЕР-КЛАССЫ ОТ ЭТОЙ КОМПАНИИ, СВЯЖИТЕСЬ С ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ДИРЕКЦИЕЙ ГИЛЬДИИ ЛЮБЫМ УДОБНЫМ СПОСОБОМ.

ООО «Полигарх-ФИНАМ»

«ПОЛИГАРХ-ФИНАМ» В ГИЛЬДИИ ПРЕДСТАВЛЯЕТ ЕЕ КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР МАРГАРИТА СОКОЛОВА. ПО ССЫЛКЕ СМОТРИТЕ ИНТЕРВЬЮ С МАРГАРИТОЙ, ГДЕ ОНА РАССКАЗЫВАЕТ ОБ УСЛУГАХ КОМПАНИИ, КАК ИНВЕСТИРУЕТ САМА, ПОЧЕМУ С ЭКСПЕРТАМИ ИНВЕСТИРОВАТЬ ПРОЩЕ, А ТАКЖЕ ДЕЛИТСЯ ПЛАНАМИ НА СОТРУДНИЧЕСТВО С ГИЛЬДИЕЙ.

– Нашей компании 30 лет, представительству в Перми в этом году исполняется 20 лет, – говорит Маргарита Пичугова.

– Мы предоставляем банковские услуги для юридических лиц, активно развиваем направление внешнеэкономической деятельности, брокерские услуги для физических и юридических лиц. Мы предлагаем широкий спектр рынков и возможностей торговли на разных площадках. Если клиенты не хотят торговать самостоятельно, но желают получать инвестиционный доход, мы даем готовые решения.

Также у нас большой выбор обучающих форматов. Мы проводим круглые столы для инвесторов, обучаем новичков, у нас есть курсы финансовой грамотности для детей от 6 лет. Малыши узнают, что такое деньги, как строится семейный бюджет, как планировать, инвестировать.

В работе с клиентами мы опираемся на взаимоуважение, долгосрочное сотрудничество и доверие.

Топ-3 востребованных продуктов «Полигарх-ФИНАМ». Рассказывает Маргарита Соколова.

1. Консультационное управление. Клиент инвестирует денежные средства по рекомендации. Мы рассказываем инвестиционные идеи, показываем горизонт инвестирования, объясняем, какую сумму и на каких условиях можно разместить. Клиент самостоятельно принимает решение, а консультационный управляющий контролирует его счет и ведет в течение всего пути в нашей компании.

2. Автоследование. Это уникальный сервис, сеть социальных трейдеров, где каждый инвестор может попробовать себя в качестве ведущего стратегии. Другие клиенты видят его успешную результативность, доходность и могут подключиться к этому трейдеру и зарабатывать на тех же сделках. Ведущий стратегии торгует на свои денежные средства, а значит, и за риски отвечает самостоятельно. А те, кто за ним следуют, видят прозрачность инструментов. Соответственно, ведущий получает комиссию, а те, кто следует стратегии, получают инвестиционный доход, не принимая управленческих решений.

3. Индивидуальный инвестиционный продукт с частью защиты и гарантированности капитала. Например, есть продукт, который позволяет защитить 80% или 95% портфеля – зависит от инструментов и потенциальной доходности, которые выбирает клиент.

YouTube

ООО «Полигарх-ФИНАМ»
Пермь, ул. Сибирская, 30;
Тел.: +7 (342) 205-57-53,
+7 (342) 205-57-52,
8 (800) 200-44-00.
www.finam.ru

ФИНАМ

НАШИ МЕРОПРИЯТИЯ

ЦЕНТРАЛЬНЫМ МЕРОПРИЯТИЕМ ПЕРВЫХ МЕСЯЦЕВ 2023 ГОДА СТАЛО ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ ГИЛЬДИИ. ОБ ЭТОМ ЧИТАЙТЕ ПОДРОБНЫЙ МАТЕРИАЛ ДАЛЬШЕ.
А ПОКА – НАШ ДАЙДЖЕСТ МЕРОПРИЯТИЙ ЗА ПРОШЕДШИЙ С ПРОШЛОГО НОМЕРА ГАЗЕТЫ ПЕРИОД.

С начала года состоялось три Совета директоров.

К Гильдии присоединилась еще одна компания! Новичками стали ООО «Полигарх-ФИНАМ».

Состоялись заседания Клубов: по охране труда, финансовых консультантов, «Осознанные инвестиции».

Определился обладатель кубка Гильдии!

15 января состоялись соревнования по настольному теннису. 1 место среди женщин заняла Светлана Волкова (ООО «Югория»),
среди мужчин – Иван Чущин (ООО «Максиспорт»).

Далее прошли волейбольные соревнования, где победу одержала команда «ЗУБК».

В интересном формате в этом году проходят заседания Клуба руководителей. Например, в святки гильдийцы гадали, а теперь на регулярной основе занялись йогой.

Новые форматы коснулись и бизнес-клуба. На первом мероприятии в рамках клуба Светлана Волкова учила строить бизнес играючи, активно внедряя в работу геймификацию.

4 марта состоялись соревнования по горным лыжам и сноуборду – впервые за всю историю Гильдии!
Завершился Кубок Гильдии на традиционной серии спортивных игр – Спартакиаде.

1 марта состоялось очередное заседание бизнеса-клуба по теме «Время-деньги: рациональное планирование и делегирование», которое прошло в формате интерактивного практикума. Гостьей мероприятия стала Наталия Агафонова.

Также мы провели прямой эфир с представителем компании ООО «Полигарх-ФИНАМ» Ильей Ивановым, где обсудили инвестиции. Теперь регулярно в наших соцсетях коллеги будут делать обзоры рынка. Только экспертная информация!

А еще прямой эфир прошел с генеральным директором ООО «Сперкт-Эко» Павлом Титовым. С ним мы говорили о тендерах и закупках.

В преддверии 8 марта прекрасные женщины Гильдии приняли участие в праздничной фотосессии.

Так создавалась история: «ЗУБК» стали обладателями первого Кубка Гильдии!

11 марта на базе «Южный» состоялась Спартакиада и подведение итогов всего Кубка. Обладателями первого Кубка Гильдии стала команда «ЗУБК». Поздравляем победителей! Второе место заняла команда «Авто+», а бронза досталась компании «ЮНИТ». Кубок переходящий, а значит, в следующем сезоне борьба за него возобновится! Уверены, она будет азартной, ведь многие команды во время промежуточных этапов почувствовали вкус победы и готовы сражаться активнее!

Что было на Зимних играх?
В рамках Спартакиады прошли соревнования по биатлону, квест, веселые старты, перетягивание каната, конкурс шеф-поваров. Как всегда, было весело, вкусно, активно! Замечательная погода и чудесная спортивная суббота. Получился настоящий семейный праздник.

Спасибо всем-всем гильдийцам за эти спортивные праздники!
Быть в таком сообществе, как Гильдия предпринимателей – значит приобрести не только деловых партнеров, но и настоящих друзей.
Благодарим всех за позитив, яркие эмоции, азарт и душевность!

ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ ГИЛЬДИИ – ЦЕНТРАЛЬНОЕ СОБЫТИЕ ГОДА!

Это большое мероприятие, на котором обобщается и анализируется вся работа организации. Общее собрание – главный орган управления Гильдии. Расскажем об этом мероприятии подробнее.

С приветственным словом выступил Президент Гильдии Юрий Петрович Карманов, который рассказал, что было сделано за прошлый период и поделился ходом проекта «Юный предприниматель».

Традиционно на встрече присутствовали гости. В этот раз приглашенными персонами стали заместитель министра, начальник управления потребительского рынка и лицензирования Министерства промышленности и торговли Пермского края Владислав Анатольевич Тонков, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Пермском крае Павел Юрьевич Новоселов, первый президент Гильдии Леонид Яковлевич Мамаев.

Собрание – это прежде всего рабочий орган, который принимает важные решения.

Что было сделано на Общем Собрании:

1. Подведены итоги работы 2022 года.
2. Определены планы на 2023 год.
3. Был утвержден новый Кодекс чести гильдийцев.
4. Под бурные аплодисменты новым членом Совета директоров была выбрана директор ООО «УК «Новая Фармация» Елена Васильевна Рудометова. Поздравляем! Кстати, это и есть тот самый пример, когда именно Общее собрание принимает решение. Изначально Совет директоров вынес на общее голосование предложение сократить количество членов Совета директоров до 8 человек в связи с тем, что пост покинул Алексей Юрьевич Раев, но Общее собрание не согласилось с таким решением! Единогласно была выбрана Елена Васильевна, чему мы все очень рады. Новая кровь в Совете директоров – это прекрасно!
5. На Собрании были приняты ряд решений, касающиеся организационной, финансовой и бытовой части работы Гильдии.

Но также Общее собрание – это возможность

поблагодарить друг друга за отличную работу. С личными и юбилеями компаний поздравили членов Гильдии. Также дамы поздравили сильную половину гильдийцев с 23 февраля.

1. Благодарственные письма вручили руководителям рабочих групп.

2. С юбилейным годом присутствия поздравили компании: ООО «Реком+» (30 лет в Гильдии), ТД «Спорт» и компания «Алендвик» (25 лет в Гильдии), СК «Юнит» (15 лет в Гильдии), «СДМ-Банк» Пермский филиал, ООО «Лифт трейд», ООО «Шинторг», ООО «Завод винтовых свай «Гефест» (5 лет в Гильдии).

3. С юбилеем поздравили: директора ООО «Агро Трейд» Александра Казакевича, руководителя ТД «Спорт» Сергея Садартинова, руководителя филиала ПАО «СДМ-Банк» в Перми Александра Шишмагаева, собственника ООО «Промпроект-Оценка» Оксану Полыгалову, директора по маркетингу ООО «Вега-Моторс» Романа Хаскина, директора Ассоциации ДПО НТЦ Наталью Баяндину, руководителя отдела продаж МЦ «Философия красоты и здоровья» Оксану Комягину, начальника отдела по работе с малым и средним бизнесом филиала ПАО «СДМ-Банк» в Перми Алексея Попова. Закончилось мероприятие вкуснейшим фуршетом от дома «Пироговъ».

Благодарим исполнительную дирекцию и лично Светлану Калину за прекрасную организацию Собрания. Спасибо всем, кто принимал участие, помогал словом и делом. Гильдийцы – всегда вместе, всегда пример дружбы и взаимопомощи.

БУДНИ ГИЛЬДИЙЦЕВ

В ЭТОЙ РУБРИКЕ МЫ ЗНАКОМИМ ВАС С ИНТЕРЕСНЫМИ ИНФОРМАЦИОННЫМИ ПОВОДАМИ КОМПАНИЙ-ЧЛЕНОВ ГИЛЬДИИ.

КОМПАНИЯ «АЛЕНДВИК» ОТКРЫЛА ФОТОСТУДИЮ!

ДЕТЯМ – ВАЖНЫЕ ЗНАНИЯ!

КОГДА ДУША ПРОСИТ ОТДЫХА

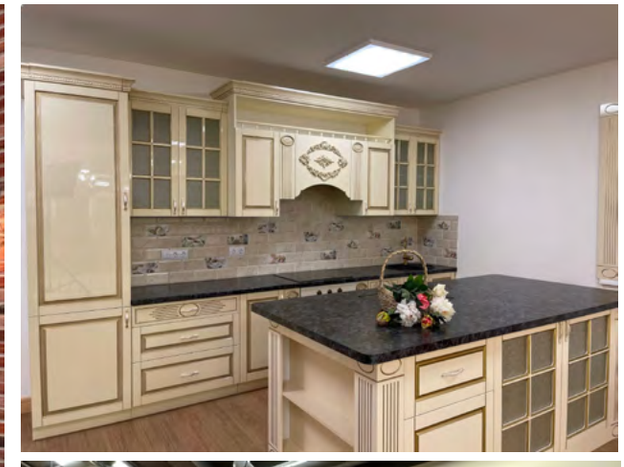
ПРОЕКТ «ЮНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ» КАК ЧАСТЬ ИЛЬИНСКОГО ОРГАНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА!

КОМПАНИЯ «АЛЕНДВИК» ОТКРЫЛА ФОТОСТУДИЮ!

Компания «Алендвик» рада представить членам Пермской гильдии добросовестных предприятий свой новый проект, фотостудию «Фабрика Алендвик», которая находится в самом центре города. Это более 400 квадратных метров, 7 залов и 15 локаций: торжественный зал, «Фабрика звезд», зал «Цех», мраморная лестница, балюстрада, зона кухни, детский зал.

Все залы совершенно разные по стилю. Например, здесь можно провести частные, семейные фотосессии и арендовать студию для быстрой самостоятельной съемки на любой случай, даже от 15 минут. Можно устроить фотосессию для бизнеса и организовать профессиональную съемку качественного бизнес-контента с готовностью фото на следующий день. В студии есть профессиональный предметный стол для съемок для маркетплейсов, на котором можно создать продающие фото и видео вашего продукта для интернет-магазина, каталога, сайта, буклета, Инстаграма, промо-фото для рекламных постов.

В фотостудии представлен огромный выбор оборудования для грандиозных задумок: импульсный свет, постоянный свет, подвесная система на рейлах, переносные системы на штативах,



маски гобо, студийный вентилятор, набор профессиональных насадок для самых разных фотосъемок и большой выбор декора. Собственный фотограф, гримерки, услуги визажиста, аренда одежды – все это делает визит в студию максимально удобным. Для посетителей предлагаются постоянные акции и лучшие пакетные предложения.

Большая площадь студий позволяет проводить здесь любые мероприятия: семинары и лекции, бизнес-мероприятия, мастер-классы, семейные праздники и свадьбы. Рядом с фотостудией находится кофейня, которая предлагает меню под любой формат события.

В фотостудии «Фабрика Алендвик» можно приобрести практичный и полезный презент – подарочный сертификат различного номинала.
Записывайтесь на бесплатный гостевой визит или сразу на фотосессию!

ФОТОСТУДИИ | ФАБРИКА АЛЕНДВИК

Фотостудия «Фабрика Алендвик»
Пермь, ул. Петропавловская, 39;
Тел.: +7 (919) 44-18-119.
alendvic-foto.ru
vk.com/fabrika59

ДЕТЯМ – ВАЖНЫЕ ЗНАНИЯ!

ООО «Полигарх-ФИНАМ» открывает курсы финансовой грамотности для самых маленьких «Мамин инвестор, папин бизнесмен».

На занятиях в легкой игровой форме дети узнают ответы на вопросы:

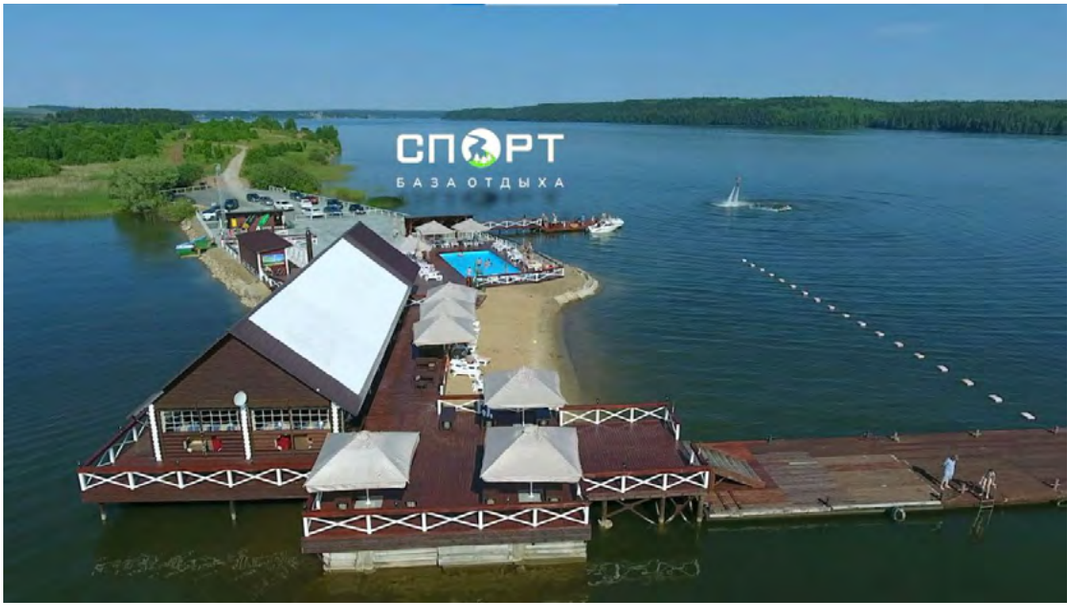
- Что такое деньги и как они появились?
- Кто производит деньги и почему их не печатают, чтобы всем хватило?
- Что такое банковская карта и как ей пользоваться?
- Что такое кредит?
- Что такое сбережения и где их лучше хранить?
- Как можно получить доход от вложений?
- Что такое акции компании и как получить доход от владения акциями?
- Как обезопасить себя от мошенничества?

Курсы направлены на развитие у детей грамотного отношения к деньгам.

Курсы проходят в офисе «Полигарх-ФИНАМ» по воскресеньям с 10:00 до 12:30 (дети 7-9 лет) и с 13:00 до 15:00 (дети 10-14 лет).

Стоимость: 6 занятий – 3000 руб., 1 занятие – 800 руб.

Записать ребенка на курсы финансовой грамотности:
Пермь, ул. Сибирская, 30;
Тел.: +7 (342) 205-57-53, +7 (342) 205-57-26, +7 (342) 205-57-54.
www.finam.ru



КОГДА ДУША ПРОСИТ ОТДЫХА

База отдыха «Спорт» – одно из предприятий наших гильдийцев СК «СпортХолл». Расскажем об этом райском уголке, который расположился в 45 км от Перми на берегу Сылвы. «Спорт» – это 10 домов, 8 номеров отеля, кафе, 260 м веревочного парка для взрослых. Сюда приезжают отдыхать!

• Семейный отдых, проведенный на базе отдыха, станет одним из лучших семейных воспоминаний. На базе отдыха «Спорт» гости могут отметить любое семейное торжество: день рождения, крестины, окончание школы, выпускной, помолвку, день, когда ребенок пошел в первый класс, годовщину свадьбы и прочие знаменательные события, которые принято отмечать в семейном кругу.

• Корпоративный отдых на природе – это не только хороший способ наладить душевное равновесие, но и идеальное решение для сплочения

коллектива. День рождения компании, профессиональный праздник, день здоровья, тимбилдинг, совещание, семинар, симпозиум, форум – все это прекрасно можно провести на территории базы отдыха.

• Если вы мечтаете о церемонии бракосочетания в живописном месте на берегу реки, приглашаем на базу отдыха «Спорт».

Видео гостевого домика

Мы спросили у директора ООО «Компания Грейт» и СК «СпортХолл» Алексея Медведева, какие нововведения появятся на базе отдыха в этом году.

– В 2023 году на базе отдыха «Спорт» планируется много новых объектов для отдыха, а также развитие прилегающих территорий поселка Павловский.
Уже сейчас полностью готов к приему гостей Караоке зал на 50 человек. Мы постарались создать его светлым и уютным – в зале большие панорамные окна и настоящий камин.

Уже возвели и 1 мая откроем новый арочный шатер для проведения мероприятий различного формата, позволяющая организовать как небольшую свадьбу или день рождения, так и корпоративный праздник с численностью гостей до 200 человек.

Полным ходом идет строительство 10 новых домов, которые запустим с 1 июня. Многие жители города уже оценили территорию «Лето» с бассейном, водными развлечения и кафе на воде. В этом году будет открыт не менее значимый объект, пляж Bagatell, главными особенностями которого станут большой двадцатипятиметровый бассейн и аквапарк на воде под открытым небом. Также предусмотрены джакузи, детский бассейн, детская площадка, большая парковка и бар.
Песчаный пляж будет оборудован всем необходимым: шезлонгами с зонтами, туалетами и кабинками для переодевания.

База отдыха «Спорт»
Деревня Мостовая, ул. Хуторская, 1;
Тел.: +7 (342) 254-04-65,
+7 (919) 477-09-73.
турбаза-спорт.рф

ПРОЕКТ «ЮНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ» КАК ЧАСТЬ ИЛЬИНСКОГО ОРГАНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА!

Предыстория.

Президент Гильдии Юрий Петрович Карманов, как настоящий предприниматель, всегда ищет пути диверсификации бизнеса. И как социально ответственного бизнесмена, в поле его зрения попадают не только потенциально прибыльные проекты, но и общественно значимые. Из таких мыслей и побуждений родилась концепция проекта Ильинского органического кластера.

Ильинский – поселок в 70 км от Перми, это красивейшие места и чистая природа, где можно выращивать органические продукты. Много ли в России производят таких продуктов? Настало время позаботиться о своем здоровье самим и развивать бизнес, который принесет прямую пользу всем: развитие местности, здоровье потребителей, рабочие места для нескольких тысяч человек!
И как всегда в большом деле, все начинается с команды. Юрий Карманов знает проблему поселков – отток молодежи, завтрашних предпринимателей. Поэтому было решено именно в Ильинском вырастить своих предпринимателей! Эти юные бизнесмены и будут развивать органический кластер. Сами, на своей земле, приносить пользу и зарабатывать! Так появилась идея проекта «Юный предприниматель».

О проекте «Юный предприниматель»

Идея: вовлечение молодежи поселка Ильинский в предпринимательство и

развитие профессиональных навыков, цель – формирование трудовых и коммуникативных навыков у подростков, развитие экономического мышления, развитие предпринимательской активности среди школьников и проектирование собственных бизнес-идей, вовлечение талантливой молодежи в предпринимательскую деятельность.

В проект были приглашены местные фермеры, предприниматели, представители школы. Гильдийцы выступят менторами и наставниками школьников, будут передавать свой опыт и компетенции, учить ребят.

В программе участвуют подростки 9-11 классов из Ильинского района, а трое победителей получат финансирование от инвесторов на реализацию бизнес-плана.
Победители проекта «Юный предприниматель» начнут реализовывать свои проекты в рамках Ильинского органического кластера.

Что будет в Ильинском в итоге?

В результате в поселке планируется стратегическое объединение разных производств под один кластер. Производство органических продуктов питания, туристическая отрасль, фермы, ремесла, культурологический пласт – все, что представляет историческую и экологическую ценность.

Органические продукты начинаются с органического земледелия, которому пермских бизнесменов обучает эксперт в области сельского хозяйства и сыроварения
Ксавье Фор.

Он уже более 20 лет занимается изучением и внедрением органического производства в сельское хозяйство. Ксавье делится опытом и методиками выращивания культур без использования химических препаратов и удобрений, как бороться с сорняками методом «зеленых покровов» и посадке культур без вспашки полей по технологии No-till.

Что происходит сейчас и почему именно сейчас бизнесменам стоит присоединиться к проекту?

Проект «Юный предприниматель» выходит на финишную прямую. Совсем скоро ребята из Ильинского приступят к созданию бизнес-планов, лучшие из которых будут профинансированы и реализованы в рамках большого проекта Ильинский органический кластер.

Бизнесмены, для вас это отличная возможность взять под крыло начинающих предпринимателей и начать воплощать новое бизнес-направление!

А также вы можете включиться в масштабный проект, который готовится в поселке Ильинский.

Это огромное поле для интересных инвестиций. Присоединяйтесь!

Сейчас сделаны только первые шаги на большом пути. Но какие перспективы: другая экономика края, выход на российский и зарубежные рынки, интеграция проекта в регионы. Оцените масштабы и найдите свое место в этом грандиозном проекте.

КАК ВСТУПИТЬ

в Гильдию?

Итак, вы решили присоединиться к сообществу добросовестных предпринимателей.

Сначала познакомьтесь с миссией Гильдии, Кодексом чести. Если вам оказались близки принципы работы сообщества, оставьте заявку на вступление.

1. Напишите в соцсетях в личные сообщения «Хочу вступить в Гильдию». Вам ответят и проконсультируют, что делать.

2. Заполните анкету на сайте Гильдии http://www.gildia-perm.ru
Она очень простая. Затем вам опять же ответят и расскажут, что делать дальше.

Также вы можете посетить бесплатное гостевое мероприятие, где познакомитесь с членами Гильдии и почувствуете изнутри, какая атмосфера царит в нашем сообществе.

Мы проводим серьезный отбор кандидатов. Но если ваши ценности совпадают с гильдийскими, вы легко пройдете проверку и присоединитесь к сообществу сильных бизнесменов.

Добросовестным и активным – добро пожаловать!

КОНТАКТЫ

- **Если вам необходима помощь и содействие в решении вопросов бизнеса со стороны государства**, то можете обращаться к руководителю рабочей группы по взаимодействию с ОИГВ, генеральному директору ООО «Вален» Елене Васильевне Барняк, тел.: +7 (902) 801-58-61.

- **Если вам интересны вопросы экологии**, в том числе экологии в бизнесе, то можете обратиться в рабочую группу по экологии, руководителем которой является исполнительный директор ООО «Промпроект-Оценка» Юлия Андреевна Трошева, тел.: +7 (963) 876-65-55.

- **Если вы за активный образ жизни,** дружите с физической культурой и спортом, смотрите в сторону ЗОЖ или являетесь активным сторонником ЗОЖ, можете приходить со своими инициативами в рабочую группу по физической культуре и ЗОЖ, руководителем которой является генеральный директор ООО «Максиспорт» Андрей Владимирович Максимов, тел.: +7(912)780-78-00.

- **Желающим содействовать развитию бизнес-образования** внутри Гильдии, а также повышать уровень компетенций сотрудников ваших компаний, можно обратиться к директору Пермского филиала страховой компании «Югория», руководителю рабочей группы по содействию развития бизнес-образования Светлане Анатольевне Волковой, тел.: +7 (922) 163-63-02.

- **Гильдийцам с добрым сердцем и широкой душой рекомендуем** принять участие в деятельности рабочей группы по социальным проектам и благотворительности, руководителем которой является генеральный директор ООО «НПФ «ПермХимПродукт» Елена Ивановна Кукова, тел.: +7 (908) 271-17-36.

- **По вопросам организации мероприятий в Гильдии, по финансовым вопросам**, а также по всем непонятным и волнующим вас вопросам вы можете обращаться к исполнительному директору Гильдии Светлане Калиной, тел.: +7 (982) 437-63-21.

Члены Ассоциации «Пермская гильдия добросовестных предприятий»

подробная информация

Производство газеты – рекламное агентство JOJO media
Тексты – Людмила Кутюхина, дизайн и верстка – Светлана Заводова.
По вопросам сотрудничества и организации материалов пишите, звоните: +7 922 32 444 58